

**DIAGNÓSTICO DEL SECTOR ARROCERO DEL DEPARTAMENTO DEL META
PARA SU POSIBLE PARTICIPACIÓN EN EL PROCESO DE REAPERTURA
COMERCIAL ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA**

SAMIR DAVID TOCAGÓN VILLAGRÁN

**UNIVERSIDAD ANTONIO NARIÑO
PROGRAMA DE COMERCIO INTERNACIONAL
VILLAVICENCIO**

2022

Contenido

Introducción	5
1.	6
1.1	6
1.2	8
1.2.1	8
1.2.2	8
1.3	8
1.3.1	8
1.3.2	10
1.4	12
1.5	12
1.6	13
2.	14
2.1	14
2.2	14
2.3	14
2.4	15
3.	16
3.1	16
3.2	17
3.3	18
3.3.1	19
3.3.2	21
3.3.3	22
3.3.4	25
4.	26
4.1	26
4.2	27
4.3	29
5.	32
5.1	32
5.1.1	32
5.1.2	33
5.2	34
5.2.1	34
5.2.2	35
Conclusión	36
Referencias	38

Lista de figuras

Figura 1 Proceso agroindustrial del arroz	17
Figura 2 Costos usd/ paddy seco amtec vs promedio nacional	23
Figura 3 Implementación del AMTEC	24
Figura 4 Principales orígenes de importaciones de arroz hacia Colombia	27
Figura 5 Exportaciones de arroz colombiano a Venezuela	30

Lista de tablas

Tabla 1	Normatividad de orden nacional y departamental	16
Tabla 2	Balance productivo de los principales departamentos arroceros de Colombia 2021	19
Tabla 3	Características de producción de arroz en el departamento del Meta	20
Tabla 4	Comparativa de los costos de producción del arroz llanos vs nacional	21
Tabla 5	Infraestructura actual del sector arrocero en el Departamento del Meta	22
Tabla 6	Comparación en costos de producción de los sectores arroceros	34

Introducción

El arroz es el segundo cereal más producido en el mundo después del maíz y es el más importante a la hora de la alimentación por su buena contribución en términos de nutrientes. En Colombia el arroz es un cereal esencial en la comida de los colombianos debido a su tradición y precio, además, el sector arrocero es uno de los sectores que más aportan en cuanto a producción y cosecha agrícola se refiere supliendo buena parte de la demanda alimentaria de la población nacional. Ya en el marco nacional existen varios sectores que tradicionalmente son conocidos por su vocación agraria en la siembra del arroz, como el Tolima, Huila, Casanare y el Meta, de hecho, el Meta está dentro de los territorios arroceros que más aportan en termino de producción y rendimiento a nivel nacional.

El presente estudio presenta un diagnóstico del sector arrocero del departamento del Meta considerando la reapertura comercial Colombia-Venezuela, dado a que estas relaciones fomentan oportunidades de mercado, se presenta un panorama del desarrollo, fortalecimiento y capacidades que actualmente tiene el sector arrocero del Meta, y de esta manera brindan un aporte a la economía de la región.

Además, se realiza un recuento del balance de las transacciones históricas que ha tenido Colombia y Venezuela desde 1995 hasta el 2021 en cuanto al arroz, y los sucesos más relevantes. Por último, se caracterizan unas series de oportunidades fundamentadas en teorías económicas, con las que cuenta el sector arrocero del Meta, para así visualizar las oportunidades y progreso que en cuanto a producción, rendimiento y costos ha logrado obtener a lo largo de estos años para un mayor fortalecimiento y participación en un mercado internacional.

1. Estudios Preliminares

1.1 Planteamiento del Problema

Colombia es destacado por su vocación agraria, y esto se debe a que cuenta con extensiones de tierras disponibles para la producción agrícola, permitiendo así producir bienes en materia alimentaria, dentro de los cuales está el arroz nacional, “el cultivo de arroz es de los rubros de suma importancia para el país, ya que genera empleo y dinamiza la economía en las zonas rurales donde se cultiva.” (Van Brackel, 2021, pág. 9) Esta es parte fundamental del sector económico, y en las zonas campesinas representa una fuente de ingreso para las familias, considerando así que el sector arrocero nacional, es indispensable a la hora de aportar en el crecimiento social y económico de los colombianos.

El sector arrocero nacional, ha venido creciendo en términos de producción y rendimiento, y esto en palabras de (Van Brackel, 2021) se da gracias a la inserción de prácticas como lo es el programa de adopción masiva de tecnología AMTEC, sin embargo, el campo arrocero afronta la necesidad de buscar competitividad internacional y tener una visión exportadora, para de esta manera no llegar al estancamiento del sector arrocero, esta necesidad surge a raíz del TLC negociado con EE.UU en el cual se destaca que para el año 2032 terminará el programa de desgravación arancelaria significando así que las importaciones que realice Colombia de arroz serán sin costo arancelario. Según (Parra, Santiago, & Rodriguez, 2022)

Se determinó en un estudio realizado por FEDESARROLLO con apoyo de INDUARROZ en el que indica que, si no se avanza en competitividad, el sector arrocero colombiano podría desaparecer hasta en un 39,5%, pues se vuelve más atractivo traer arroz del exterior que producirlo acá. (pág. 263)

Así mismo, un tema a destacar es la relación que tiene el precio nacional del arroz, con la producción nacional, dado que si se aumenta o se importa arroz se crea una sobre oferta haciendo que el precio nacional del arroz baje, situación que afecta directamente la rentabilidad de los agricultores, por esta razón se hace necesario, obtener competitividad para la búsqueda de mercados internacionales, en el cual el excedente de producción se pueda exportar y no sea un problema para el gremio arrocero, y así tener un precio equilibrado que brinde mayor utilidad a los agricultores y a la industria molinera.

Por otra parte, la reapertura comercial con Venezuela es sinónimo de expectativa, debido a que en años anteriores ese país fue uno de los principales socios comerciales que tuvo Colombia y el retomar transacciones es una oportunidad que permite al sector arrocero incursionar en nuevos mercados como el venezolano. Adicionalmente, (UPRA, 2020) plantea que el estado venezolano se ha convertido en un país importador neto de arroz debido a que su estructura productiva de arroz ha venido decreciendo por problemas económicos y políticos.

En el marco departamental, el Meta ha incrementado su capacidad productora, “como resultado está entre los tres principales departamentos que más aportan en términos de producción, con una participación del 18,6% nacional” (DANE, 2022, pág. 5) esto debido a un mejoramiento en los diferentes rubros de la cadena productiva del arroz, enfocado en maximizar el rendimiento, cantidad, precios y así generando competitividad. No obstante, el sector arrocero del Meta no cuenta con una amplia experiencia en el comercio internacional, debido a que no se ha exportado arroz en gran cantidad lo cual se presenta como una dificultad para el desarrollo de oportunidades de negocios futuros. Por lo tanto y con base en lo anterior se formula la siguiente pregunta.

¿Cuál es el panorama actual del sector arrocero en el departamento del Meta frente a un posible interés de participación en el nuevo proceso de apertura comercial entre Colombia y Venezuela?

1.2 Objetivos del Proyecto

1.2.1 Objetivo General

Realizar un diagnóstico del sector arrocero en el departamento del Meta para su posible participación en el nuevo proceso de apertura comercial entre Colombia y Venezuela.

1.2.2 Objetivos Específicos

Determinar la situación actual del sector arrocero del Meta.

Evaluar la evolución del comercio bilateral del sector arrocero entre Colombia y Venezuela.

Caracterizar las oportunidades comerciales y económicas frente al nuevo proceso de apertura comercial bilateral entre Colombia y Venezuela.

1.3 Marco conceptual

1.3.1 Antecedentes de la Solución del Problema

Dentro de las monografías revisadas para el estudio, se observó la del *diagnóstico y plan de mejoramiento productivo del sector arrocero en el departamento del Meta* realizada por (Gallego & Mateus, 2014) en el cual se analizó que el sector arrocero en Colombia no cuenta con políticas claras de desarrollo agrícola y esto ha afectado a la producción, comercialización y permanencia en el mercado, sin que se pueda crecer en procesos productivos autosostenibles para el desarrollo del país. Y reconociendo así que según (Gallego & Mateus, 2014)

Fomentar una agricultura inteligente, que comparta políticas y estrategias entre el sector público y privado orientadas a incentivar inversión hacia la agricultura e incentivar el desarrollo tecnológico y mejoras en los procesos de producción en el campo arrocero, es optar por un planteamiento de mejor acción. (pág. 74)

Por otro lado, esto se complementa con el *análisis de la influencia de la entrada en vigor del TLC con EE. UU sobre la permanencia de los agricultores en el sector arrocero en Colombia*, realizada por (Mantilla, 2014) en el que determinó el comportamiento de la producción anual arrocera para los próximos 37 años, y visualizó qué tanto influiría la entrada en vigencia del TLC con EE. UU y propone estrategias para proteger la producción nacional. Por lo que (Mantilla, 2014) concluyó que “las políticas deben ser guiadas hacia la reducción de los costos y garantizar la accesibilidad de los arroceros a diferentes tecnologías que mejoren la producción del arroz, así los arroceros aumentarían la producción y reducirían los precios.” (pág. 82)

Finalmente se da paso a *la observación del estudio instrumentos derivados cómo herramientas estratégicas en la comercialización y financiación en el sector arrocero del Llano* elaborado por (Buitrago, Rojas, & Rubio, 2021), en el cual analizaron el riesgo presente en el sector arrocero y en la comprensión de los diferentes instrumentos derivados y herramientas que podrían mitigar esos riesgos para asegurar los beneficios de un sector que es considerado como riesgoso por los inversores y las entidades financieras. Con base en el estudio dedujeron que la estructuración de precios de arroz en Colombia es ausente debido a que carece de información publicada y por tal motivo la competitividad del producto con otros mercados internacionales es tarea inconclusa, no pasó desapercibido el desconocimiento de estos instrumentos por parte de

los productores, y no existe hasta ahora una capacitación que permita financiar su conocimiento y desarrollo en las finanzas de estos agentes de mercado.

1.3.2 Marco Teórico

En este segmento se inicia la presentación de las teorías económicas que se relacionan con el tema de investigación y que a la hora de leer generan un aporte verídico y fundamental al diagnóstico.

Teoría de la ventaja absoluta. Al estudiar la teoría, es inevitable mencionar a su principal autor Adam Smith debido a que a este se le considera como el padre de la economía moderna. Según (Smith, 1976)

Se destaca la importancia del libre comercio para que la riqueza de las naciones se incremente, basándose en qué un país tiene una ventaja absoluta en la producción de un bien cuando es más eficiente que otro país y que cada nación debe especializarse en la producción de bienes para los cuales tienen una ventaja absoluta y luego intercambiarlos por los productos que fabrican otros países, así se beneficiaría el comercio. (pág. 40)

Con base en lo planteado por Adam Smith, cada país al mejorar en un sector o el en proceso de producir un bien, deberá comercializar ese bien, como resultado se activa el consumo interno, beneficia el comercio internacional y estimula el aprovechamiento eficiente de los recursos de cada uno de los países.

Ventaja competitiva. En relación con el diagnóstico, la ventaja competitiva es una teoría que resalta la posición superior de un sector o una empresa sobre las demás, debido a una serie de estrategias. Según desde el punto de vista de (Porter, 1985)

Esta crece fundamentalmente debido al valor que una empresa es capaz de generar. El valor representa lo que los compradores están dispuestos a pagar, y el crecimiento de este valor a un nivel superior se debe a la capacidad de ofrecer precios más bajos en relación con los competidores por beneficios equivalentes o proporcionar beneficios únicos en el mercado que puedan compensar los precios más elevados, es importante destacar los tres tipos de estrategias competitivas que son: liderazgo en costes, diferenciación y enfoque. (pág. 3)

El liderazgo en costos da a comprender la necesidad del sector económico u organización de mantener el costo más bajo frente a los competidores y de tal manera lograr un volumen considerable de ventas es la idea principal. “La posición en costos se debe al comportamiento de sus actividades de valor y el comportamiento de los costos depende de varios factores estructurales que influyen en ellos y qué Porter llama factores de costos.” (Porter, 2013, pág. 66)

Teoría del libre comercio. Las teorías a favor del libre comercio tanto clásicas como neoclásicas pronostican que el libre comercio fomenta el consumo nacional e internacional y maximiza los recursos de producción de igual manera estimula el crecimiento económico y la creación de riqueza, a su vez, (Hill, 2007) lo define como “libre comercio es la situación en la cual el gobierno no restringe lo que los ciudadanos puedan comprar en otro país y lo que puedan vender al extranjero.” (pág. 190) Adicionalmente hay opiniones a favor y en contra de la teoría como política comercial de un país, sin embargo. Según (Krugman & Maurice, 2006)

Muchos economistas apoyan al libre comercio como una política favorable debido a que hay una razón formal para las ganancias y que es simplemente el análisis costo-beneficio de la ausencia de política comercial, de igual manera creen que el libre comercio produce

ganancias adicionales, oportunidades de aprendizaje e innovación para empresarios. (pág. 222)

1.4 Alcance

La siguiente monografía tiene un alcance correlacional a modo de que relaciona variables cuantitativas para la realización del diagnóstico y así determinar las condiciones actuales del sector arrocero del departamento del Meta como fuente de consulta en el marco del aprovechamiento de la reapertura de las relaciones comerciales bilaterales entre Colombia y Venezuela.

1.5 Justificación

En la actualidad el sistema de producción de arroz de Colombia ha registrado un desarrollo estos últimos años, así como lo plantea (Andrès, 2021) “según el DANE y FEDEARROZ se estima que el crecimiento del área sembrada de arroz en Colombia se incrementó en un 14% en el 2020 con respecto al 2018” (párr.6) por esta razón, es oportuno plantear un análisis de la situación actual del sector arrocero del Meta para explorar oportunidades de incursionar en un mercado.

Esta monografía se integra a la línea de investigación desarrollo económico y agroalimentario, a partir de un diagnóstico del sector arrocero del Meta el cual es pertinente “debido a una tendencia a largo plazo que se espera que los mercados mundiales de productos agroindustriales aumenten la trazabilidad comercial de arroz es decir que el porcentaje de la producción total que se comercializa entre países de arroz aumentara” (UPRA, 2019, pág. 10)

El diagnóstico contribuye y se encuentra alineado con la hoja de ruta, que el ministro de Agricultura y Desarrollo Rural, Rodolfo Zea Navarro optó mediante la resolución 077 del 19 de

marzo del 2021 llamado *plan de ordenamiento productivo de la cadena de arroz 2020-2038* el cual se propone incrementar en Colombia oportunidades de exportar arroz. De la misma manera cabe resaltar la producción y el rendimiento que tiene el sector arrocero del Meta en el contexto nacional, y así entender su funcionamiento, buscando una potencialización basada en planteamientos de mejor operación y productividad. En la actualidad el mapa de producción de arroz en Colombia registra que los llanos mantienen la mayor participación, de hecho, el 44,4% del arroz que se produce en Colombia proviene de esta región. (SICEX, 2019)

Además, el diagnóstico tiene un valor teórico, debido a que no se ha desarrollado anteriormente algún otro estudio con el enfoque en la reapertura comercial con Venezuela, siendo necesario para un reconocimiento de posibilidades de mercado en la región. Así mismo, sirve como antecedente para otra investigación de tipo académico, y que, sobre todo se espera que la culminación del estudio aporte al investigador desde la experiencia de la formación profesional, para generar proyectos de inteligencia de mercados que conduzcan a una participación más efectiva.

1.6 Hipótesis de la Investigación

El sector arrocero del departamento del Meta presenta un diagnóstico favorable compuesto por una industria fortalecida dotado de fuertes características que le permiten la exploración y participación en nuevas oportunidades comerciales frente al proceso de reapertura de relaciones comerciales bilaterales entre Colombia y Venezuela.

2. Metodología

Dando por terminado el primer punto de la monografía que se enfocan en los planteamientos preliminares se da paso al siguiente punto que es la parte metodológica para el desarrollo del trabajo se planificó conceptualizar a partir de un enfoque de diagnóstico la estructura para alcanzar los objetivos propuestos.

2.1 Fuentes de Información

En lo que respecta, el diagnóstico del sector arrocero en el departamento del Meta utiliza fuentes de información secundarias, en la medida en que se recurre a datos estadísticos provenientes de entidades autorizadas e importantes en el campo arrocero nacional, como lo es la Federación Nacional de Arrocero (FEDEARROZ), Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), Unidad de Planificación Rural Agropecuaria (UPRA), Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario (FINAGRO), Instituto Colombiano Agropecuario (ICA), Cámara Induarroz (ANDI), El Centro Internacional de Agricultura Tropical (CIAT), entre otros. Así mismo compilaciones de información fidedigna de libros, páginas web, estudios, artículos y repositorios entre otros.

2.2 Técnicas e Instrumentos para Recolectar Información

El presente trabajo utilizó diferentes técnicas como paneles de datos, diagramas, fichas bibliográficas, matriz de datos cualitativos, ficha de registro de datos, con el fin de recopilar información necesaria para el desarrollo del trabajo.

2.3 Técnicas e Instrumentos para Analizar la Información

Las técnicas e instrumentos que se ejecutaron en el trabajo presenten fueron análisis documental, análisis de paneles de datos, técnicas de disposición y transformación de datos y

análisis de datos por medio de herramientas gráficas, lo cual facilita una comprensión de la información tanto al analista como al lector.

2.4 Definición y Justificación del Tipo de Estudio

La monografía se desarrolla bajo los parámetros de una investigación con un método Mixto que, según (Tashakkori & Teddlie, 2003, pág. 100), lo define como: “el proceso que recolecta analiza y vierte datos cuantitativos y cualitativos, en un mismo estudio.” Y de esta manera se relacionan cifras estadísticas del sector arrocero nacional con situaciones económicas actuales para la realización del presente trabajo.

3. El sector arrocero en el departamento del Meta

Inicialmente se presenta elementos relevantes que van relacionados, con el sector arrocero nacional y departamental que son beneficiosos para el campo arrocero como son las políticas comerciales que fomentan el desarrollo de un sector económico, así mismo para entrar en contexto se da a conocer el proceso de producción de arroz en el departamento del Meta y su sistema de producción.

3.1 Marco jurídico actual del sector arrocero

Tabla 1

Normatividad de orden nacional y departamental vigente que regula y modifica las actividades del sector arrocero.

Artículo 1 de la ley 101 numeral 64 65 y 66	El estado promoverá la comercialización de productos con el fin de mejorar el ingreso y la calidad de vida de los campesinos, así como el de proteger de manera especial la producción de alimentos, para lo cual otorga prioridad al desarrollo integral de las actividades agrícolas y agroindustriales.
Decreto 1000 de 1984	Se establece el Fondo Nacional del arroz y se determina que los recursos de los fondos se aplicarán para la financiación de programas de investigación, transferencia de tecnología, comercialización con relación al sector rural y las actividades agrícolas dentro del Plan Nacional de Desarrollo.
Resolución número 00243 del 2022	Se establece el programa de incentivo al almacenamiento de arroz paddy seco, equivalente en arroz integral o arroz blanco que se cosecha en el segundo semestre del 2022.
Resolución 4706 de 2022	Se establecen los requisitos para el registro ante el ICA de los lugares de producción de arroz y otras disposiciones como parte del sistema del arroz.
Resolución 858 de 2008	Se autoriza el Centro Internacional de Agricultura Tropical (CIAT) para realizar actividades de investigación con organismos genéticamente modificados de arroz.
Resolución Numero 0000195 de 2022	Se fija el precio de referencia para la liquidación de la cuota de fomento arrocero para el segundo semestre de 2022.
Resolución 4041 del 2010	Se determina al CIAT a realizar ensayos de campo bajo condiciones controladas, con plantas de arroz modificadas genéticamente para la tolerancia a sequía, en la estación experimental de Santa Rosa.
Resolución 91 305 de 2021	Se determinan las fechas para la venta y siembra de semillas para los cultivos de arroz maíz y soya en el departamento del meta para la cosecha del primer semestre del 2021.

Nota: Resoluciones tomadas del (Instituto Colombiano Agropecuario ICA)

En el marco jurídico el gobierno ha realizado políticas comerciales propicias para fomentar el comercio exterior del campo arrocero mediante la Resolución 077 del 19 de marzo del 2021 el cual se basa en un plan de mejoramiento competitivo, con base en la productividad y rentabilidad, orientado a lograr que el sector arrocero compita en el mercado internacional, y así mismo se fortalecen las políticas nacionales que contribuyen al beneficio de la producción de arroz nacional y de las cuales se amplía su característica en la tabla 1.

3.2 Proceso agroindustrial del arroz en Meta

El proceso agroindustrial arrocero del Meta se basa específicamente en cuatro etapas: primero es la siembra con cosecha, punto donde se obtiene el arroz seguido de la limpieza, donde se reducen los porcentajes de impurezas que el grano conserve en su secado, continúa con el descascarado y para finalizar la clasificación dirigiéndose a separar los granos premium de los que aún tiene impurezas. Para una distinción más amplia de cada paso del proceso agroindustrial del arroz se presenta la siguiente información en la Figura 1.

Figura 1

Proceso agroindustrial del arroz en cuatro etapas.



Nota: La figura muestra el proceso general del arroz desde el comienzo hasta la parte final donde se convierte en un producto terminado. Fuente: (Gallego & Mateus, 2014)

Además, en el sector arrocero nacional se utilizan dos sistemas de producción de arroz, sistema de riego y de secano. El primero requiere de agua durante todo el ciclo del cultivo y el segundo sistema atiende al aprovechamiento del tiempo de agua lluvia con una cantidad importante de canales de drenaje. El sector arrocero del Meta por sus características y propiedades de suelo implementa mayormente el sistema de siembra secano, debido a que sus suelos y climas, son aptos para aplicar este método de siembra.

Por otra parte los costos de producción del sistema secano son más bajos, sin embargo los rendimientos son menores y el riesgo es más alto ya que depende de agua que no está bajo control del agricultor, como tampoco la baja oferta de radiación el cual lo hace más económico a comparación del sistema de riego, aunque este aumenta el rendimiento del producto no es del todo factible aplicarlo en el departamento del Meta debido a que la mayoría de terrenos no cuentan con un flujo permanente de agua para el regado.

3.3 Situación actual del sector arrocero del departamento del Meta

El sector arrocero nacional ha logrado contribuir al país, en los aspectos socioeconómicos generando talento humano especializado, empleo, producción, oportunidades y ante todo brindando seguridad alimentaria y a su vez es importante destacar que este ha sido un sector que ha venido tomando más participación en el ámbito económico nacional. Según (Van Brackel, 2021)

la producción de arroz nacional participa con el 5% del sector agropecuario y se desarrolla en 23 departamentos, y su demanda por suelo se explica por la mayor liquidez

y rentabilidad frente a otros cultivos este es el tercer cultivo con mayor área sembrada después del café y del maíz, generando ingresos de impacto social importantes en su territorio y por ende en el país. (pág. 9)

3.3.1 *Factor área, producción y rendimiento*

El departamento del Meta es uno de los territorios de Colombia con mayor extensión territorial y uno de los mayores productores de arroz nacional, este departamento realmente tiene un gran potencial en la producción del cereal de arroz, partiendo de las estadísticas suministradas por el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), es el segundo mayor productor de arroz en la zona de los llanos, teniendo en cuenta que el primero es el departamento del Casanare. Por otra parte en cuanto a porcentajes en aportación nacional de siembra de arroz el departamento del Meta se consolidó con una participación del 18,6%, Casanare con 44,9%, Tolima con 11,0% Huila con 4,5% y el resto de departamentos con 21,9% para lo que fue el primer semestre de este año. (DANE, 2022) Por lo que, la tabla 2 consolida e identifica un panorama más amplio de los principales departamentos arroceros en Colombia en cuanto a área cosechada, rendimiento y producción.

Tabla 2

Balance productivo de los principales departamentos arroceros de Colombia 2021

Departamentos	Área cosechada	Rendimiento	Producción
Meta	10.001 a 20.000 Ha	5,1 a 6 Toneladas	75.001 a 125.000 T
Casanare	10.001 a 20.000 Ha	5,1 a 6 Toneladas	75.001 a 125.000 T
Arauca	5.001 a 10.000 Ha	4,6 a 5 Toneladas	20.001 a 75.000 T
Norte de Santander	Mayor a 50.000 Ha	5,1 a 6 Toneladas	125.001 a 275.000 T
Tolima	20.001 a 50.000 Ha	Mayor 7 Toneladas	Mayor a 275.00 T
Huila	10.001 a 20.000 Ha	Mayor 7 Toneladas	125.001 a 275.000 T

Nota: Datos estadísticos tomados de (DANE, 2022)

El Meta en este primer semestre 2022 fue el tercer departamento después del Tolima y Huila, donde más área cosechada de arroz se alcanzó. En cuanto a producción en toneladas de arroz el departamento del Meta tuvo una variación negativa en comparación al primer semestre del 2021, pero un dato a tener en cuenta es que en lo que va del primer semestre del 2022 la producción nacional bajó, debido a factores climatológicos, pero el Meta fue uno de los departamentos donde menos se vio afectada la producción.

Los principales municipios de hectárea sembrada en el Meta son. Según (DANE, 2022) Fuente de oro 12,609 h, Puerto López 9,108 h, Villavicencio 9,062 h, Cabuyaro 7,150 h, Puerto Gaitán 6,122 h representaron más del 65% de áreas sembradas en arroz mecanizado en lo que va del primer semestre del 2022 en general el Meta sembró alrededor de 66,576 hectáreas de arroz.

Tabla 3

Características de producción de arroz en el departamento del META

Área sembrada		Área cosechada		Producción / T		Rendimiento Ton/Hec	
2021-I	2022-I	2021-I	2022-I	2021-I	2022-I	2021	2022
57,992	66,576	18,504	14,557	100,893	78,134	5,45	5,37

Nota: Datos estadísticos tomados de (DANE, 2022)

El sector arrocero del Meta ha logrado año tras años un buen desarrollo y un claro crecimiento tanto en producción, rendimiento y área cosechada con base en la inserción tecnológica, capacitación y uso de semillas certificadas, cómo se presenta en la tabla 3. De hecho, en este primer semestre fue el segundo departamento que más área sembrada tuvo, con una producción de 78.134 de y rendimiento promedio de 5,37 toneladas por hectáreas. Estos resultados conceden ventajas comerciales en relación con otros departamentos como Arauca, Norte de Santander y entre otros.

3.3.2 *Factor costos*

La capacidad de competencia en el sector arrocero se establece mediante varios rubros como lo es el costo de producción y el rendimiento en términos nacionales. Es importante tomar en cuenta que el costo es un factor importante para hallar ventajas competitivas ya que estos establecen una mejor posición en el mercado para el sector en comparación a la competencia, y es ahí donde el Meta cuenta con un menor costo de producción con respecto de algunas zonas arroceras del país, tal y como se evidencian en la tabla 4. Sin embargo, el costo de producción del arroz nacional se ha visto afectado últimamente debido al incremento de precios en los insumos, por motivo del conflicto entre Rusia y Ucrania, ya que estos acaparan la mayoría de la producción, y los derivados de esta problemática han alcanzado a tocar al sector arrocero nacional.

Tabla 4

Comparativa de los costos de producción del arroz llanos vs nacional

Rubro	Sistema seco zona		
	llanos, 2021	Promedio nacional 2021	%
Asistencia técnica	49.012	47.264	2%
Arriendo	412.583	426.216	10%
Preparación y siembra	1.096.205	1.069.734	23%
Riego	0	0	0%
Fertilización	1.106.497	1.134.669	13%
Protección al cultivo	972.550	1.009.834	19%
Recolección y transporte	769.669	998.053	22%
Otros	422.276	409.654	10%
Total	4.828.792	5.095.423	100%

Nota: Datos estadísticos tomados de (FEDEARROZ, 2021)

Sin embargo, se evidencia una oportunidad para el sector arrocero gracias al restablecimiento de las relaciones y libre comercio con Venezuela, lo cual permitió que este 23 de septiembre llegará el primer lote de fertilizantes provenientes de Venezuela,

aproximadamente 16.000 toneladas de urea con un precio de 600 USD la tonelada (Semana, 2022) que es el principal fertilizante del arroz, y de esta manera lograr bajar el precio de los alimentos.

3.3.3 Factor tecnología e inversión

El sector arrocero del Meta es una de las líneas que más inversión tanto pública como privada ha acaparado en estos últimos años con relación a infraestructura, implementación de tecnología y capacitación, por lo que, la tabla 5 relaciona toda la infraestructura actual con la que cuenta el Meta para un buen desarrollo del campo y así permita evaluar la calidad y rendimiento que servirá de base para la comercialización del arroz acorde a las exigencias del producto y su competitividad en el mercado internacional.

Tabla 5

Infraestructura actual del sector arrocero en el Departamento del Meta

<i>Molinos de arroz en el Meta</i>	Ciudad	Beneficios
Arroz del llano	Villavicencio	El sector arrocero del Meta cuenta aproximadamente con 24 molinos industriales, lo cual beneficia a los productores de arroz mejorando las técnicas para el procesamiento del cereal.
Molino Pecande	Villavicencio	
Comercializadora del llano	Villavicencio	
Molino arroz blanco	Villavicencio	
Inproarroz	Puerto López/ Villavicencio	
<i>Planta de secamiento, almacenamiento, trilla y planta de producción de semilla certificada del meta</i>		La planta de Fedearroz es una de las tres que hay en todo el país y es de beneficio a 20 municipios arroceros, y cuenta con sistemas de alta tecnología en limpieza y secado, esta planta tiene una capacidad de producción 500 Th por día.
Planta de almacenamiento Fedearroz	Puerto López/ Meta	La planta de producción de restrepo es una de las más modernas a nivel nacional y produce semillas certificadas por medio del ICA para aumentar los rendimientos en los cultivos de arroz.
Planta de producción de semilla certificada	Restrepo/ Meta	
<i>Laboratorios de genética arrocera del meta</i>		En la actualidad, en el país existen ocho laboratorios de control de calidad arrocera, de los cuales, dos se encuentran en el departamento del Meta.
Laboratorio control de calidad ICA	Villavicencio	Los laboratorios cuentan con equipos de última generación para análisis de muestras que permitirán a los arroceros evaluar la calidad industrial del producto en humedad, impurezas, rendimiento e índice de pilada, entre otros, que les servirá de base para la comercialización del arroz a nivel nacional e internacional.
Laboratorio control de calidad FEDESARROLLO	Granda/ Meta	
Centro experimental Santa Rosa	Vereda Santa rosa/ Villavicencio	

Nota: Datos estadísticos tomados de (FEDEARROZ, 2021)

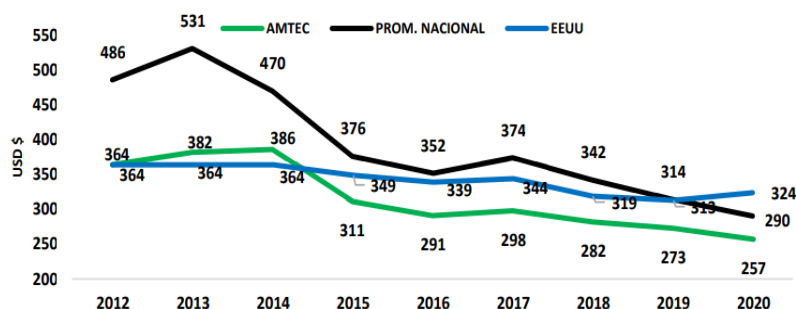
La ubicación de estos molinos por lo general corresponden a la disponibilidad de materias primas, en la medida en que es en el departamento del Meta donde se concentra gran parte de la producción nacional de arroz, así mismo es de gran importancia el laboratorio debido a que genera procesos de transparencia y confiabilidad entre los productores y la industria molinera, otorgando a los agricultores un nivel de referencia sobre la calidad de su arroz y tener un respaldo para confrontar a los molinos que compran sobre el precio justo.

De igual manera él lo que respecta en el factor tecnológico “El desarrollo tecnológico ha sido el principal contribuyente del mejoramiento de la productividad y la competitividad, del

sector arrocero en Colombia.” (Gonzales, 2020, pág. 62) El Programa de Adopción Masiva de Tecnología (AMTEC) se presentó como una iniciativa para mejorar las practica agroeconómicas del cultivo y de esta manera aumentar los rendimientos y optimizar los costos directos de producción, que se logra mediante la optimización del agua de riego y se elabora con la adecuación utilizando Land plane y Taipa luego se da paso a la des compactación para mejorar la permeabilidad y sistemas de nivelación laser y de micro nivelación para mejorar el diseño del terreno para el riego.

Figura 2

Costos usd/ paddy seco amtec vs promedio nacional 2012-2022



Nota: Comportamiento histórico del costo AMTEC. Fuente: (FEDEARROZ, 2021)

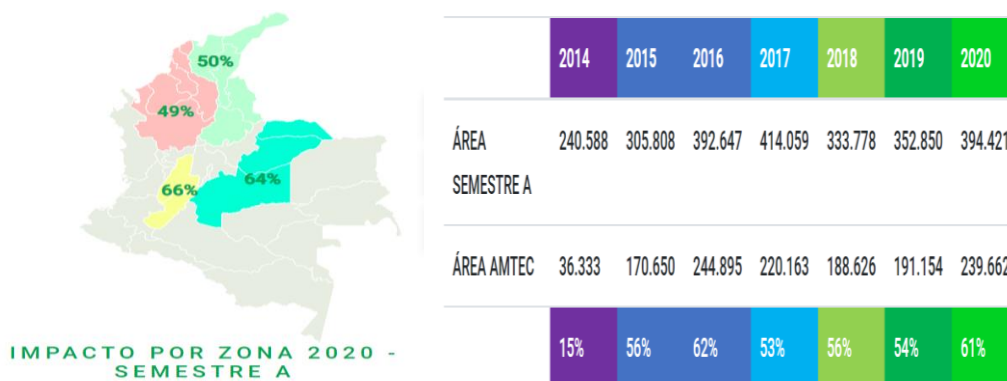
El Meta ha venido implementando intensas y adecuadas mejoras en la práctica especializada para garantizar la competitividad comercial en cuanto a costos, implementando nuevas prácticas como es la inserción de la tecnología a sus procesos productivos (AMTEC) lo cual permite aumentar rendimientos y bajar costos de producción. Como se muestra en la figura 2, gracias a esas prácticas se puede notar el rendimiento por hectárea que ha venido teniendo, en este primer semestre del 2022 de “5,37 toneladas de arroz paddy por hectárea sembrada, resaltando que ese promedio es superior a otros rendimientos como el de Arauca, Guaviare y

Santander, el rendimiento de estos departamentos fue de 5,08 toneladas de arroz paddy por hectárea.” (DANE, 2022)

Adicionalmente es importante observar el alcance que ha venido teniendo el programa AMTEC año tras año en las distintas región arroceras y evidenciar la competitividad que ha aportado en el sector arrocerero nacional y sobre todo en el departamento del Meta, como se ilustra en la figura 3.

Figura 3

Implementación del AMTEC



Nota: La figura muestra los departamentos que ha venido implementando el sistema AMTEC a sus procesos productivos en la siembra de arroz paddy. Fuente (FEDEARROZ, 2021)

3.3.4 Factor comercial

Como resultado del mejoramiento en el sector arrocerero del departamento del Meta, a finales del año pasado se realizó la primera exportación de 300 toneladas de arroz llanero a Cuba, por medio de una empresa china llamada *Yutong*, se escogió precisamente que fuera arroz de los Llanos por el interés que hay en promover la comercialización de arroz en esta región a otros países, de igual manera el Meta cuenta con una planta de procesamiento ubicada en el

municipio de Puerto López, lo cual hace fácil la gestión de comercialización, se espera que sea el comienzo de nuevas puertas de mercado para el arroz metense. (FEDEARROZ, 2021)

Adicionalmente como lo establece (Flòrez, 2019) “El sector arrocero del llano se destaca por su potencial de ampliación de desarrollo productivo de arroz, frente a otras regiones, su mayor aptitud biofísica, mayores extensiones de tierra disponibles y precios de arrendamiento más bajos, han propiciado un mejoramiento” (pág. 9) debido a lo planteado se puede establecer que el Meta ha venido desarrollando ventajas comparativas y competitivas frente a otras regiones, que en definitiva es un determinante importante a la hora de buscar viabilidad y oportunidades de mercado internacional.

4. Evolución comercial del arroz entre Colombia y Venezuela

4.1 Contexto comercial

Al momento de hablar sobre el comercio bilateral histórico del arroz en Colombia con Venezuela se deben tener en cuenta varias características como lo son la producción y el rendimiento, aspectos determinantes inclusive para una mejor participación en el comercio internacional. “Colombia es el segundo país miembro de la CAN con mejor rendimiento por

hectárea con un rango de 5,3 en el cultivo de arroz estando por detrás de Perú con un rango de 6,4 y por encima de Ecuador 3,6 y Venezuela 4,4 toneladas.” (Gomez, 2013, pág. 6)

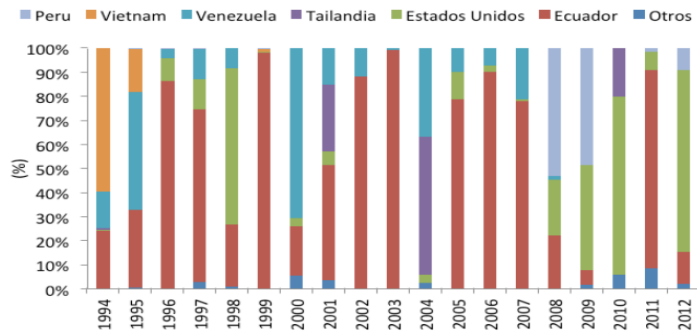
Sin embargo, no son estos los únicos países con los cuales históricamente Colombia ha negociado el arroz también han comercializado con Perú, Brasil y Chile. Por otra parte, la CAN en su momento fue un escenario de integración económica y comercial de la cual Colombia y Venezuela fueron los más beneficiados a lo largo de la historia en materia de comercio agroalimentario.

4.2 Venezuela

“Según cifras de la DIAN en el período de 1994 hasta el 2012 en promedio las importaciones de arroz provinieron fundamentalmente de Ecuador y Venezuela de esta manera representando alrededor del 75% de las importaciones en el periodo ya estipulado” (Gomez, 2013, pág. 21), a lo largo del tiempo y como consecuencia de los problemas con la CAN y adicionándole a esto la crisis diplomática con Ecuador, Venezuela y la consecuente imposición de barreras no arancelarias a las importaciones de Ecuador y Venezuela el comportamiento de las importaciones colombianas de arroz en el 2008 y el 2009 disminuyó, mientras que Estados Unidos se convirtió en el principal proveedor para importación de arroz en Colombia.

Figura 4

Principales orígenes de importaciones de arroz hacia Colombia (1994- 2012)



Nota: La figura muestra las importaciones de arroz a Colombia. Fuente (Gomez, 2013)

Pero en términos generales las importaciones colombianas de arroz de Venezuela en años anteriores han sido tradicionalmente bajas, a comparación con las de Ecuador, como se muestra en la figura 4 que van desde 1994-2012 y esto se debe Según (Gomez, 2013)

A que hubo cambios en las políticas comerciales que se les llamaron Régimen de absorción domesticas de cosechas que tuvieron un impacto sobre las importaciones, como ejemplo la medida proteccionista del 94, que requería que los importadores demostraran haber adquirido previamente la producción nacional o comprometerse a adquirirla para así luego sus operaciones de importación esa política estuvo vigente hasta el 2000, pero Colombia solicitó una prórroga a la CAN hasta el 2007. (pág. 29)

Ya en los años 2007 y 2010 países como la China, India y Egipto establecieron prohibiciones a las exportaciones debido a la reducción en las existencias de arroz, buscando de esta manera la garantía de la oferta de arroz nacional , debido a esto se redujo la oferta mundial y esto llevó a un incremento del precio internacional del arroz el cual en el 2008 fue 530 dólares la tonelada, teniendo como respuesta que los principales gobiernos de países productores de arroz redujeron el abastecimiento del mercado mundial restringiendo las exportaciones, y de esta manera aumentando las expectativas de demanda por parte de los países importadores. Colombia aplicó restricciones de importación para proteger el mercado nacional particularmente de

Ecuador y Venezuela, debido a eso las importaciones de origen venezolano cayeron totalmente hasta el año 2012.

4.3 Colombia

Por parte de Colombia, las exportaciones de arroz a Venezuela se realizaban antes y después, de que se iniciase la CAN en cantidades de igual manera bajas en comparación con su producción nacional, pero necesarias para el fomento de la colaboración económica. Según (Fernández & Fernández, 1951)

Dada la suficiencia de la producción de arroz venezolana, el consumo se surte con el complemento de las importaciones. Antes de la última guerra las importaciones de arroz venían del Asia oriental; ahora los principales orígenes de importación son Ecuador, Brasil, Argentina y Colombia (pág. 220)

En la actualidad todo el panorama del comercio bilateral con Venezuela en relación con el arroz ha cambiado y de igual manera el sistema de producción de los sectores arroceros de cada país, el gremio arrocero nacional ha venido trabajando en su desarrollo y por el contrario Venezuela se retiró de la Comunidad Andina De Naciones (CAN), además este país actualmente cuenta con problemas en su estructura económica y política como lo expone (UPRA, 2020)

Hoy en día Venezuela es un importador neto de arroz, su producción se ha reducido, en razón a las condiciones políticas y económicas que vive el país expropiación de terrenos, falta de repuestos para la maquinaria, disminución en la disponibilidad de insumos agrícolas, expropiación a empresas importantes del sector agropecuario, intervenciones en el mercado con precios fijos que no son rentables. (pág. 49)

El comercio bilateral con el Estado venezolano ha estado rezagado estos últimos años, debido a las inestables relaciones que han tenido entre mandatarios, adicionalmente a pesar de ello se han venido realizando intercambios comerciales como lo afirma (Cámara de Comercio Colombo Venezolana, 2022) la mayor parte del intercambio fue procesado por las aduanas de Maicao y Cartagena en Colombia. El puerto de Barranquilla ha tenido un papel clave en el intercambio comercial entre ambos países.

Debido a la crisis económica que se mantiene en Venezuela especialmente en la producción de alimentos esto ha obligado que los habitantes del vecino país a comercializar o traspasar las fronteras de Colombia y de esta manera comprar productos para llevarlos a Venezuela, Según (Cámara de Comercio Colombo Venezolana, 2022) “En el mes de diciembre del 2020 las exportaciones de Colombia a Venezuela aumentaron el 95% con un valor de 39,5 millones.” (pág. 9)

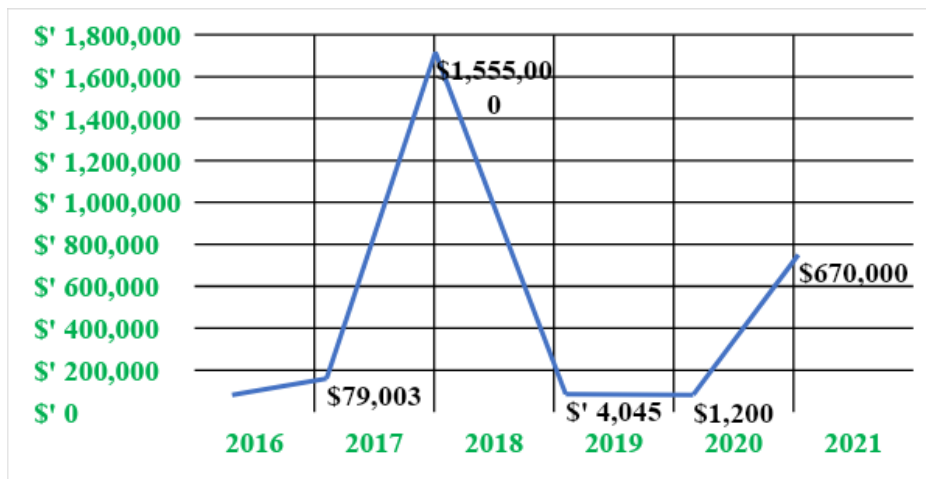
Ya en el ámbito comercial del arroz para el 2019 como lo afirma (The Observatory of Economic Complexity, 2020) Colombia exportó arroz a Venezuela por un valor de \$4.045 dólares y para el año 2020, el sector arrocero Colombiano realizó varias exportaciones con un enfoque de plan piloto para diferentes continentes, siendo Venezuela al único país sudamericano al que se le exportó arroz en ese año por un valor de \$1.200 dólares de tal forma como se muestra en la figura 5.

De esa manera se determina que a pesar de no tener un vínculo de exportación formal se sigue generando desarrollo para el sector arrocero nacional, que, adicionalmente en el año 2021 el campo arrocero nacional ha venido ganando participación en diferentes mercados internacionales y a diferencia de los años anteriores ha exportado más cantidades de arroz hacia

Venezuela, con una cantidad de 934 toneladas de arroz, por un valor de USD \$670.000. (Trade Map, 2022).

Figura 5

Exportaciones de arroz colombiano a Venezuela en Valor de exportación en miles USD



Nota: Comportamiento de la exportación Colombia de arroz a Venezuela del 2017-2021. Fuente (The Observatory of Economic Complexity, 2020)

La variabilidad que se presenta en las cifras de exportación de arroz nacional estos últimos años hacia Venezuela atiende primeramente a la sobre producción nacional de arroz al igual que las relaciones diplomáticas y comerciales, por un lado se empezó a notar un incremento notable en la producción de arroz en el años 2018 el gobierno nacional incentivo el trabajo de los productores, con la implementación de plantas para trillar y centros de acopio así mismo se trabajo en la infraestructura arrocera del país y gracias es ello los productores de arroz fortalecen y mejoran su posición frente a los comercializadores internacionales.

5. Caracterizar las oportunidades comerciales y económicas frente al proceso de reapertura comercial bilateral entre Colombia y Venezuela.

5.1 Escenario Internacional

Inicialmente en este segmento se resalta los resultados arrojados por el diagnóstico, que aplican en un escenario internacional, gracias a la situación actual que se presenta con Venezuela, sobre el proceso de reapertura comercial y la situación actual del sector arrocero del Estado Venezolano, posteriormente se da explicar cada uno de estos puntos con argumentos relacionados a las teorías económicas que se presentaron en el marco teórico inicial.

5.1.1 Reapertura comercial

Con base en la situación actual de retomar transacciones comerciales con Venezuela, se presenta una oportunidad de mercado, que tanto los sectores primarios como industriales, sobre todos los relacionados con alimentos se verían beneficiados. Para el sector arrocero del departamento del Meta sería una posibilidad de acuerdo con el diagnóstico planteado por diversas razones, primero se debe tener en cuenta que Colombia ha comercializado arroz con Venezuela bajo en marco comercial de la CAN, lo que es importante porque existe ya una trayectoria razonable y no es un planteamiento nuevo o incoherente.

Por otra parte, el panorama actual es muy favorable debido a que tanto en producción y rendimiento el campo arrocero del Meta ha mejorado gracias a la inserción tecnológica y capacitación, esto ha hecho que se mejore el sistema de producción. Por otra parte, las relaciones comerciales según (Hill, 2007) contribuyen a fomentar el comercio, debido a que estimula el consumo internacional y maximiza los recursos de producción y dando de esta manera paso al crecimiento económico de un país.

5.1.2 Oportunidad comercial

Inicialmente, gracias a la reapertura comercial con Venezuela, se puede realizar este diagnóstico, mediante el cual se caracterizan oportunidades de mercado que favorecen al sector arrocero del Meta. La razón por la cual se presenta la posibilidad comercial se relaciona directamente con la situación actual del sector arrocero de Venezuela, se puede inferir con base al diagnóstico que el estado venezolano actualmente es un importador neto de arroz, y esto se debe a que su producción de arroz ha decaído considerablemente a consecuencia de decisiones económicas y políticas.

Representando de esta manera una ventaja comercial para todos los productores y relacionados al campo del arroz en la región, siendo la situación actual del mercado venezolano un gran punto de interés para cada uno de ellos, debido a sus condiciones actuales y que adicionalmente la ventaja con la que cuenta el sector arrocero del Meta se fundamenta en lo planteado por Adam Smith el cual dice que para que un país exporte un bien es necesario que tenga ventaja absoluta en la producción y se especialice en ese bien con respecto al otro país, para relacionar directamente la ventaja con el sector arrocero del Meta es necesario entrar en contexto de cómo se encuentran actualmente ambos territorios en términos de producción.

La producción total de arroz venezolano en el año 2021 fue de 240.000 toneladas, y si se hace una comparación el sector del Meta solo en el primer semestre del 2021 alcanzó una producción de 100.893 toneladas, estos resultados se fundamentan en que cada uno de los territorios ha tomado rumbos diferentes por un lado está el Meta, con desarrollo en la productividad, capacitación e inserción tecnológica a sus procesos productivos de arroz, en cambio el sector arrocero venezolano ha decrecido por problemas políticos y esto ha hecho que haya una brecha en el desarrollo y modernización de la producción.

5.2 Escenario nacional

Finalmente se iniciará la caracterización de oportunidades comerciales, con relación a los capítulos analizados anteriormente del sector arrocero del Departamento del Meta, y así poder brindar un diagnóstico puntual del sector arrocero que genere interés en los actores del arroz bajo el nuevo marco de apertura comercial entre Colombia y Venezuela. Cabe resaltar que las caracterizaciones estarán respaldadas y sujetas estrechamente con los conceptos de las teorías de las ventajas económicas.

5.2.1 Plan de desarrollo de Gustavo Petro

Mediante el plan de desarrollo del gobierno actual denominado “*Colombia potencia mundial de la vida*”, el estado propone diversificar exportaciones, con el propósito de no depender de los hidrocarburos y sus derivados (petróleo, diésel, asfalto entre otros) y cambiándolos por productos a los que el gobierno del presidente Gustavo Petro dará mayor impulso, señalando expresamente el arroz, maíz, trigo, aguacate entre otros.

Esto se esboza como una fortaleza del sector arrocero del Meta, dado que el plan de desarrollo promueve potencializar la productividad, competitividad, modernizar e innovar el campo arrocero dando de esta manera un plus al sector, de igual manera se fomentará políticas en pro del sector arrocero como lo es la Resolución 077 del 19 de marzo del 2021, así mismo se plantea ayudar con instituciones financieras que apuesten al agro facilitando el financiamiento a los productores en iniciativas público- privadas, para la mejora de infraestructuras que aportan transformación agroindustrial y el desarrollo de cadenas de valor, logrando de esta manera que el sector agrícola potencialice ese factor competitivo de exportación.

5.2.2 Liderazgo en costos

En este segmento se plantea una fortaleza que se manifiesta mediante el análisis que se le hace a la situación actual del sector arrocero del Meta, en el cual se destaca un factor central que proporciona una ventaja competitiva (Liderazgo en costo) en relación con una oportunidad comercial, pues si se establece en lo dicho por (Porter, 1985)

La ventaja competitiva crece debido al valor de una empresa, y el valor representa lo que los clientes están dispuestos a pagar, de igual manera el crecimiento del valor a un nivel superior se debe a la capacidad de ofrecer precios más bajos en relación con los competidores lo cual se determina liderazgo en costos. (pág. 3)

Fundamentado en lo dicho por Porter, y como se relaciona en la tabla 6, se concluye que el sector arrocero del Meta cuenta con una ventaja competitiva debido a que sus costos actuales de producción de arroz por hectárea son de COP \$4.828.792 logrando así costos más bajos de producción que otros departamentos y frente a las condiciones del sector arrocero de Venezuela pues se estima que sus costos de producción son en promedio de \$1.700 dólares por hectárea (El IMPULSO.com, 2022) y de esta manera se determina que el sector arrocero del Meta esboza una oportunidad comercial, la cual es determinante al momento de ganar competitividad comercial.

Tabla 6

Comparación en costos de producción de los sectores arroceros

Sectores arroceros	Costos de producción, sistema riego 2021	Costos de producción, sistema seco 2021
Meta	\$ 6.076.660	\$ 4.828.792
Norte de Santander	\$ 6.179.592	NA
Estado Venezolano	\$ 6.290.000	\$ 6.290.000

Nota: Análisis de los diferentes costos de producción, para el caso venezolano se le hizo la respectiva conversión. Datos financieros tomados de (FEDEARROZ) y (El IMPULSO.com)

El Diagnóstico se elaboró en relación con la perspectiva de la reapertura comercial con Venezuela, por eso se cree propicio elaborar una comparación de los costos de producción del sector arrocero entre el Meta, Venezuela y Norte de Santander debido a que este último se prepara para exportar arroz a Venezuela (Oliveros, 2022) y convirtiendo esto en un impulso que genere interés en las distintas zonas arroceras nacionales para exportar arroz.

Conclusión

En esta monografía se puede concluir que a raíz de nuevas oportunidades como la reapertura comercial con Venezuela, se crean posibilidades de mercado que estimulan el comercio y benefician el sector arrocero nacional, por tal motivo se realizó un diagnóstico del sector arrocero en el departamento del Meta, para su participación en el proceso de reapertura comercial entre Colombia y Venezuela, el cual permite ver desde varios puntos de vista, un panorama de la situación real, y de esta manera proporcionar un análisis útil y verídico para los productores y actores relacionados con el sector arrocero necesario para la nueva etapa de comercio bilateral entre Colombia y Venezuela.

El sector arrocero del Meta ha venido implementando mejoras en todos los campos relacionados al proceso productivo del arroz, como lo es la inversión en infraestructuras para nuevos laboratorios, plantas de almacenamiento y procesamiento lo cual benefician la calidad del cereal que se produce, así mismo se ha venido trabajando la aplicación de la tecnología al proceso de siembra permitiendo una mejora en sus rendimientos y costos, al igual que su producción lo cual se estima que son de 400.000 toneladas de arroz al año, y que se requieren solo de 40.000 toneladas para abastecer el consumo de todo el departamento del Meta dejando un buen excedente de potencial exportador para ofertar al consumo nacional e internacional y así visibilizando de esta manera que el sector arrocero del Meta ha travesado un proceso de fortalecimiento y capacidad de competencia de mercado siendo esto una caracterización de una oportunidad de participación comercial.

En cuanto al marco del comercio bilateral de Colombia y Venezuela, se evidencia que, en años anteriores, su estrecha relación de socios comerciales era beneficiosa para ambas partes, el

auge de la CAN estuvo prácticamente liderado por estos dos países, fomentando el comercio y desarrollo económico de la región, con respecto a la evolución de la comercialización del arroz, la balanza comercial al inicio se mantenía a favor de Venezuela, como se plantea en el análisis debido a que la mayoría de arroz que se importaba en aquella época era de Ecuador y Venezuela.

Sin embargo, todo el panorama actual ha cambiado tanto en lo económico como en el desarrollo del sector arrocero de cada país, por un lado, Colombia plantea viabilidad en exportar arroz para diferentes países, como lo hizo en el 2021 con Cuba abriendo un mercado debido a su calidad y competitividad en costos y así dando un gran paso a la internacionalización, actualmente y con las condiciones que presentan los dos sectores arroceros de Colombia y Venezuela se puede cambiar la balanza histórica del comercio de arroz pero esta vez a favor de Colombia y esto a raíz de que Venezuela afronta problemas políticos y económicos la mayoría de sus sectores como lo es el agrícola ha decrecido, por lo tanto es un indicador de interés para que se beneficie el sector arrocero regional.

A su vez el nuevo gobierno ha propuesto diversificar las exportaciones, y no depender de los hidrocarburos, apostándole de esta manera al sector agroindustrial, fomentando políticas que pasen de una economía extractiva a una productiva, aumentando la productividad y trabajo en el campo, así mismo se dejarán a un lado las importaciones de alimentos para obtener soberanía alimentaria materializando el potencial del campo colombiano.

Adicional a ello, el diagnóstico permitió concluir que el sector arrocero del Meta posee una ventaja competitiva en relación con el costo frente a los demás departamentos y esto debido a que el sistema de arroz seco es más económico permitiendo ofertar precios competitivos en el mercado internacional, igualmente, se debe seguir trabajando para aumentar los niveles de

competitividad y sostenibilidad que logran posesionar al sector arrocero nacional como un sector fuerte y de reconocimiento internacional.

Referencias

- Andrès, G. (2021 de Enero de 2021). *Redagricola*. Obtenido de <https://www.redagricola.com/co/produccion-y-mercado-del-arroz-en-colombia/>
- Buitrago, I., Rojas, C., & Rubio, J. (05 de Diciembre de 2021). *EL CONUCO*. Obtenido de <https://revistas.unillanos.edu.co/index.php/conuco/article/view/835/905>
- Cámara colombo venezolana. (2022). *comvenezuela.com*. Obtenido de <https://cnnespanol.cnn.com/2021/10/06/colombia-venezuela-reabren-fronteras-que-cuanto-comercian-orix/#:~:text=Entre%20enero%20y%20julio%20de%202021%20Colombia%20export%C3%B3%20a%20Venezuela,a%20la%20C%3%A1mara%20Colombo%20Venezolana.>
- Cauas, D. (2015). *biblioteca electrónica de la universidad Nacional de Colombia*. Obtenido de <https://www.academia.edu/download/36805674/1-variables.pdf>
- DANE. (10 de Febrero de 2022). *DANE*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/arroz/boletin_ENAM_IIssem21.pdf
- DANE. (10 de Febrero de 2022). *www.dane.gov.co*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/arroz/boletin_ENAM_IIssem21.pdf
- El IMPULSO.com. (09 de Octubre de 2022). *elimpulso.com*. Obtenido de <https://www.elimpulso.com/2022/05/31/fevearroz-la-siembra-de-una-hectarea-de-arroz-en-venezuela-cuesta-1-700-por-lo-que-se-debe-reactivar-el-financiamiento-31may/>
- FEDEARROZ. (2021). *fedearroz.com.co*. Obtenido de <https://fedearroz.com.co/es/fondo-nacional-del-arroz/investigaciones-economicas/estadisticas-arroceras/costos/>
- FEDEARROZ. (2022). *FEDEARROZ*. Obtenido de <https://fedearroz.com.co/es/fondo-nacional-del-arroz/transferencia-de-tecnologia/amtec/>
- Fernández, R., & Fernández. (1951). El trimestre económico. *Fondo de cultura económica*, 210-240.
- Flòrez, U. A. (Diciembre de 2019). *UPRA*. Obtenido de https://www.upra.gov.co/documents/10184/111053/20191217_DTR_Lineamientos_Pol.pdf/35028390-421c-4970-afcf-064634d3a270
- Gallego, F., & Mateus, J. (2014). *Repositorio Institucional Universiad Piloto De Colombia*. Obtenido de <http://repository.unipiloto.edu.co/bitstream/handle/20.500.12277/211/Diagn%c3%b3stico%20y%20plan%20de%20mejoramiento%20productivo%20del%20sector%20arrocero%20en%20el%20departamento%20del%20Meta.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Gomez, D. (28 de Junio de 2013). *Fedesarrollo*. Obtenido de <https://www.repository.fedesarrollo.org.co/bitstream/handle/11445/208/Politica%20Comercial%20para%20el%20Arroz%20%20Reporte%20Final.pdf?sequence=2&isAllowed=y>

- Gonzales, A. (Abril de 2020). *upra.gov.co*. Obtenido de https://www.upra.gov.co/documents/10184/154948/20201223_DT_AnalisisSituacional_Arroz.pdf/c666bf2e-0536-4858-b26f-a2b38d9af48e
- Hill, C. (2007). *Negocios Internacionales: Competencia en el mercado global*. Mexico: Mc Graw Hill.
- Instituto colombiano agropecuario ICA. (s.f.). *www.ica.gov.co*. Recuperado el Octubre de 2022, de <https://www.ica.gov.co/normatividad/normas-ica>
- Krugman, P., & Maurice, O. (2006). *Economia Internacion: Teoria y politica*. Madrid: PEARSON.
- Llanera.com. (16 de Mayo de 2022). *Llanera.com*. Obtenido de <https://llanera.com/se-inauguro-el-segundo-laboratorio-de-control-de-calidad-del-arroz-en-el-meta/25503>
- Mantilla, A. (2014). *repositorio.uniandes*. Obtenido de <https://repositorio.uniandes.edu.co/bitstream/handle/1992/16806/u703032.pdf?sequence=1>
- MindTools. (s.f.). *mindtools.com*. Recuperado el 14 de Septiembre de 2022, de https://www.mindtools.com/pages/article/newSTR_82.htm#:~:text=According%20to%20Porter's%20Generic%20Strategies, Cost%20Leadership%2C%20Differentiation%20and%20Focus.
- Oliveros, L. (13 de Julio de 2022). *www.laopinion.com.co*. Obtenido de <https://www.laopinion.com.co/sectores-empresariales/arroceros-le-apuntaran-venezuela-con-la-reapertura-de-la-frontera>
- Parra, R., Santiago, F., & Rodriguez, D. (Enero de 2022). *ANDI, FEDESARROLLO*. Obtenido de <https://www.andi.com.co/Uploads/Estudio%20Completo.pdf>
- Porter, M. (1985). COMPETITIVE ADVANTAGE. En P. Michael, *COMPETITIVE ADVANTAGE* (pág. 32). NUEVA YORK: A Division of A1acmillan, Inc.
- Porter, M. (2013). *Ventajas competitivas*. México: Grupo Editorial Patria.
- Semana. (23 de Septiembre de 2022). *Semana*. Obtenido de <https://www.semana.com/economia/macroeconomia/articulo/ya-llego-a-barranquilla-el-primer-buque-venezolano-con-mas-de-16000-toneladas-de-urea/202212/>
- SICEX. (26 de Noviembre de 2019). *SICEX*. Obtenido de <https://sicex.com/blog/el-sector-arrocero-en-colombia-una-oportunidad-para-inversionistas-del-comercio-exterior/#:~:text=El%20arroz%20es%20un%20producto,una%20gran%20cantidad%20de%20empleos>.
- Smith, A. (1976). Economía internacional. En M. Ramales, *Economía internacional* (págs. 402-403). Mexico: Mc Graw-Hill.
- Tashakkori, & Teddlie. (2003). Advanced mixed methods research. En Creswell, J. W, & P. Clark, *Advanced mixed methods research* (pág. 100).
- The Observatory of Economic Complexity. (2020). *oec.world*. Obtenido de <https://oec.world/es/profile/bilateral-product/rice/reporter/col?compareExports0=comparisonOption5>
- Trade Map. (2022). *International Trade Center* . Obtenido de <https://www.trademap.org/Bilateral.aspx?nvpm=3%7c170%7c%7c862%7c%7c1006%7c%7c%7c6%7c1%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1%7c1%7c1>
- UPRA. (2019). *Plan de ordenamiento productivo para la cadena de arroz 2019-2038*. Lineamientos de política, Unidad de planificación rural agropecuaria, Bogota, Bogota. Recuperado el 09 de Septiembre de 2022, de

https://www.upra.gov.co/documents/10184/111053/20191217_DTR_Lineamientos_Pol.pdf/35028390-421c-4970-afcf-064634d3a270

UPRA. (2020). *Plan de ordenamiento productivo en Colombia 2020-2038*. Bogota: la Unidad de Planificación Rural Agropecuaria.

Van Brackel, G. G. (01 de Junio de 2021). *Fedearroz*. Obtenido de Fedearroz:

https://www.google.com/search?q=%2FFNA_Planeaci%C3%B3n_Estrategica__final__2021_-_2030.pdf&oq=%2FFNA_Planeaci%C3%B3n_Estrategica__final__2021_-_2030.pdf&aqs=chrome..69i57j69i60.512j0j4&sourceid=chrome&ie=UTF-8